

USINATECH

Située à **Melbourne**, Usinatech est à la recherche d'un gestionnaire de comptes.

Relevant du directeur développement des affaires et ingénierie, le titulaire du poste a pour mission d'accroître les revenus de l'entreprise en mettant en œuvre le plan d'affaires. Il est responsable du maintien de la clientèle existante et de l'acquisition de nouveau client.

Le gestionnaire de compte gère, entretient et renforce les relations clients existantes en tant que représentant clé de la société. Il identifie, étudie et développe les opportunités et stratégies de croissance des ventes avec les clients potentiels et actuels.

Nous avons différent avantage à offrir en plus d'avoir une ambiance amicale et familiale.

- ❖ Bornes de recharge pour véhicule électrique;
- ❖ Cadeaux d'anniversaire, Noël, Halloween et bien plus;
- ❖ Assurance invalidité et assurance vie;
- ❖ Service de télémédecine;
- ❖ Horaires flexibles, possibilité d'horaire condensé et télétravail;
- ❖ Programme d'aide aux employés et familles;
- ❖ Régime de retraite;
- ❖ Tenue décontractée.

Les défis que nous avons pour toi

- ❖ Etablir et renforcer des relations clients efficaces avec les principaux décideurs ;
- ❖ Identifier de nouvelles opportunités d'affaires ;
- ❖ Assurer la gestion des commandes et prévision d'achat client : variation de prix, mise à jour annuelle des prix, variation des requis, réception dans le système, etc.
- ❖ Assurer la revue de contrat à la réception d'une commande d'achat client;
- ❖ Accélérer la résolution des problèmes et/ou préoccupations des clients ;
- ❖ Responsable de la rédaction et de la présentation des propositions commerciales ;
- ❖ Agir comme « gestionnaire administratif de projet » auprès des différents intervenants internes et externes impliqués dans le développement de nouvelles pièces (suivi/relance) demandées par le client ;
- ❖ Participer à l'élaboration des budgets de l'entreprise des clients attribués ;
- ❖ Effectuer le suivi des dossiers en cours, soumission, commande, facturation et surcharge.

Ce que nous recherchons

Ton parcours et tes connaissances

- ❖ Détenir un diplôme d'études universitaires ou collégiales avec expérience pertinente;
- ❖ Posséder un minimum de 3 à 5 années d'expérience dans la gestion de compte client et/ou dans le développement des affaires ;
- ❖ Expérience en négociations et soumission.

Ton savoir-faire et ton savoir-être

- ❖ Maitriser l'anglais et le français (à l'oral ainsi qu'à l'écrit)
- ❖ Maitrise de la suite office ;
- ❖ Sens de l'organisation et gestion des priorités ;
- ❖ Facilité à communiquer et travailler en équipe.

Tu es intéressé(e) et tu aimerais en discuter, n'hésites pas à visiter notre site web. <http://www.usinatech.com/fr/>